

Kommunal deltagelse i Udbud 2017

Workshop på Vejforum 2015

Torsdag den 3. december kl.10.30-12.00

Program for workshoppen:

- Velkommen v/Facilitator Anni Bjørn
- Kommunernes deltagelse i VDs UDBUD 2017 – Status og baggrund v/Sune Impgaard Schou
- I. Emne: Før Kontraktindgåelse: Kommunerne og VD udbyder sammen. Hvad kan det få af overordnet betydning? Og hvordan kan udbuddet tilrettelægges og sammensættes, så det giver værdi for de enkelte udbydere samt for de tilbudsgivende? Hvad kan det betyde for de politiske/forvaltningsmæssige beslutninger og budgetprocesser i kommunerne? Er det mere optimalt set fra tilbudsgivers side, når der er flere veje med inden for samme geografiske område? Skal der være ensartede serviceniveauer på hele det udbudte eller kan der differentieres?
- *Emnet fremlægges af panelet og drøftes ved bordene.*
- II. Emne: Efter kontraktindgåelse –Hvordan koordinerer vi de kontrakter, der går på tværs af VD og kommunegrænser? Skal det være fælles opfølgning eller hver for sig? Skal der faktureres samlet eller hver for sig mv.? Hvordan sikrer vi den fælles optimale håndtering m.h.p. bedst mulige priser? Hvordan sikrer vi styringen af et fælles udbud?
- *Emnet fremlægges af panelet og drøftes ved bordene.*
- *Dialog med panelet v/Facilitator Anni Bjørn*
- Afslutning og afrunding v/ Michael Ebbesen

Kommunal deltagelse i Udbud 2017

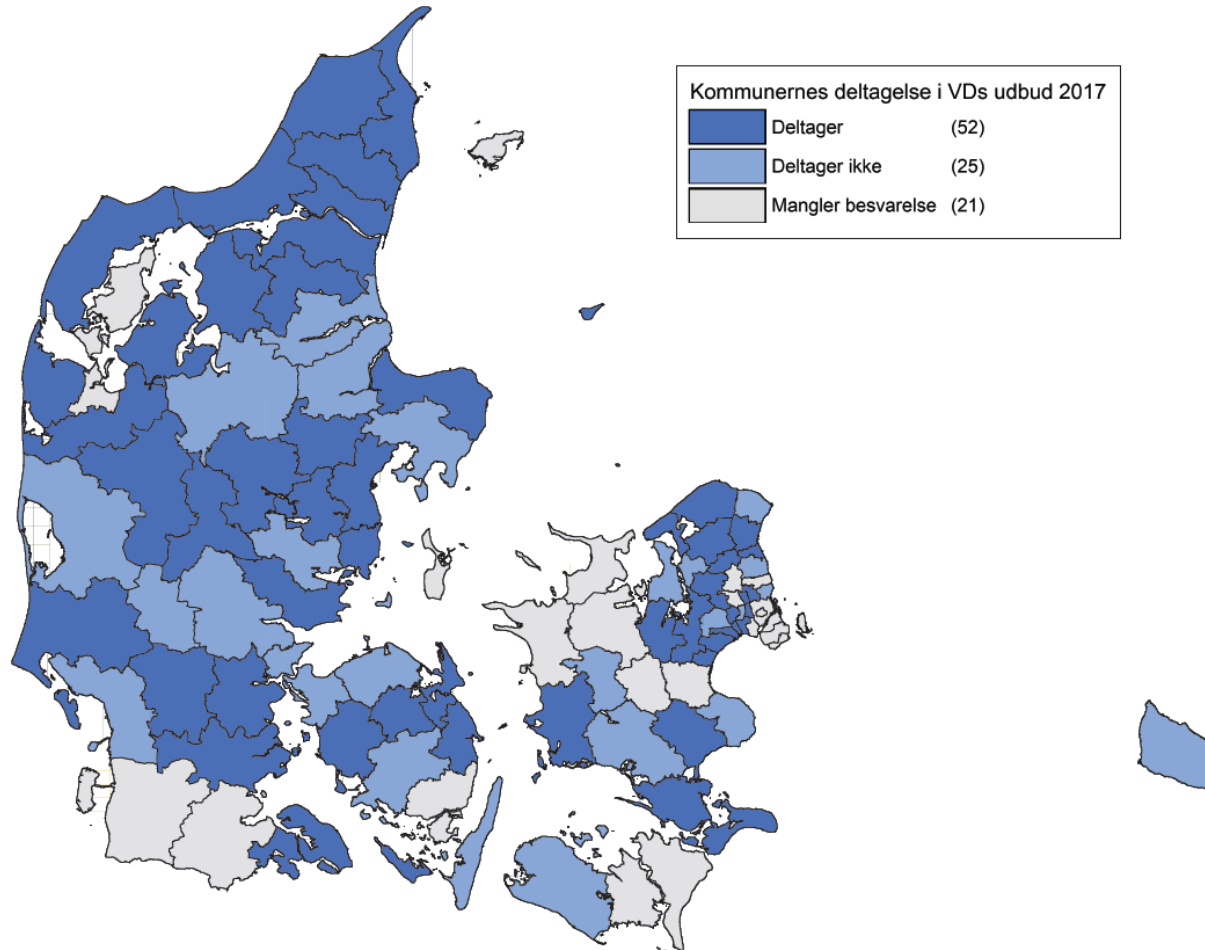
Workshop på Vejforum 2015
v/Sune Impgaard Schou, Vejdirektoratet

Baggrund for samarbejdet:

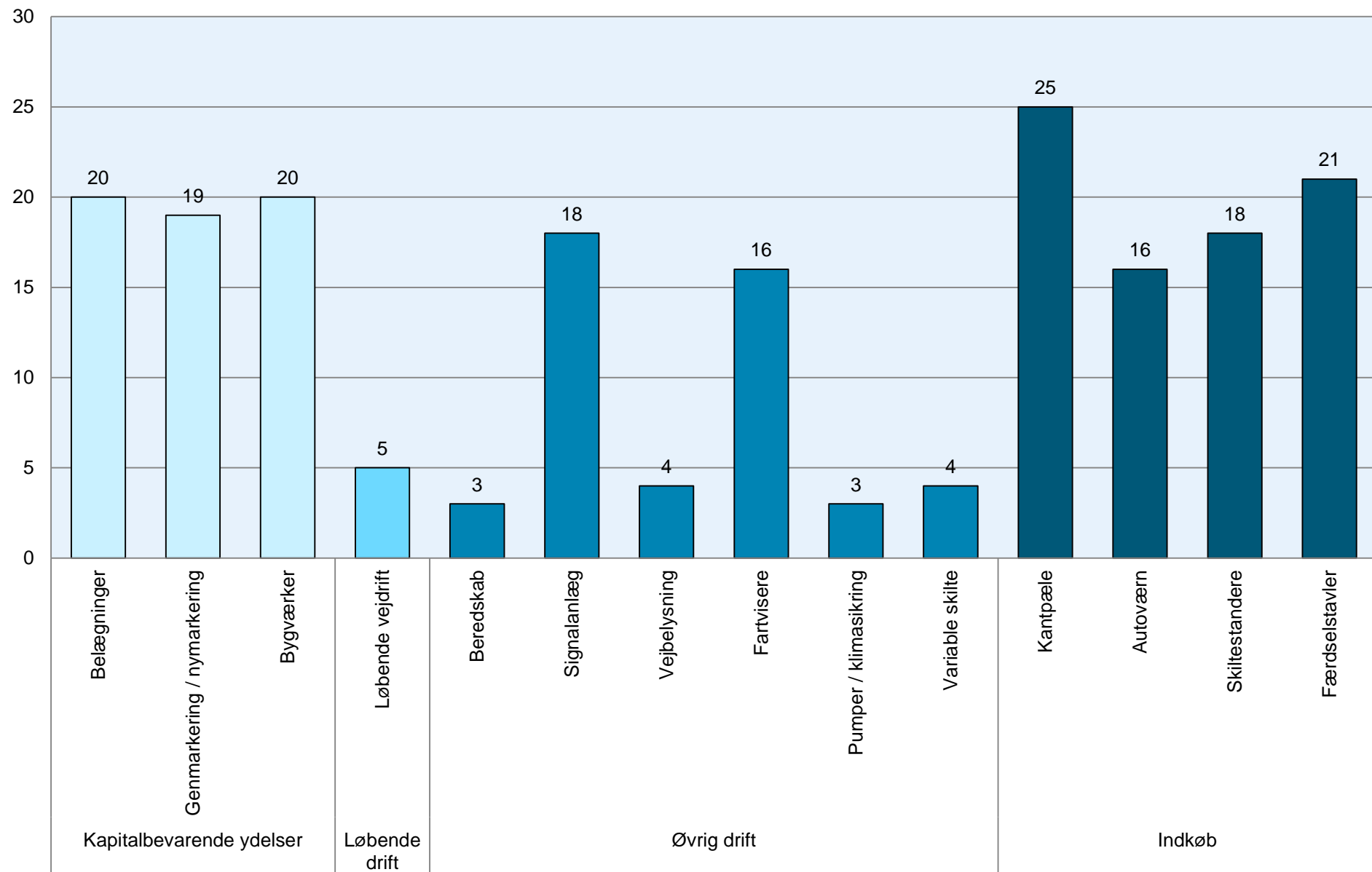
- VDs erfaringer fra udbud 2012/2013
- VDs kommunestrategi – fælles løsninger. Strategi for et styrket sektorsamarbejde med kommunerne, der kan medføre:
- Mere effektivitet i opgaveløsningerne
- Bedre priser

Kommunal deltagelse i Udbud 2017

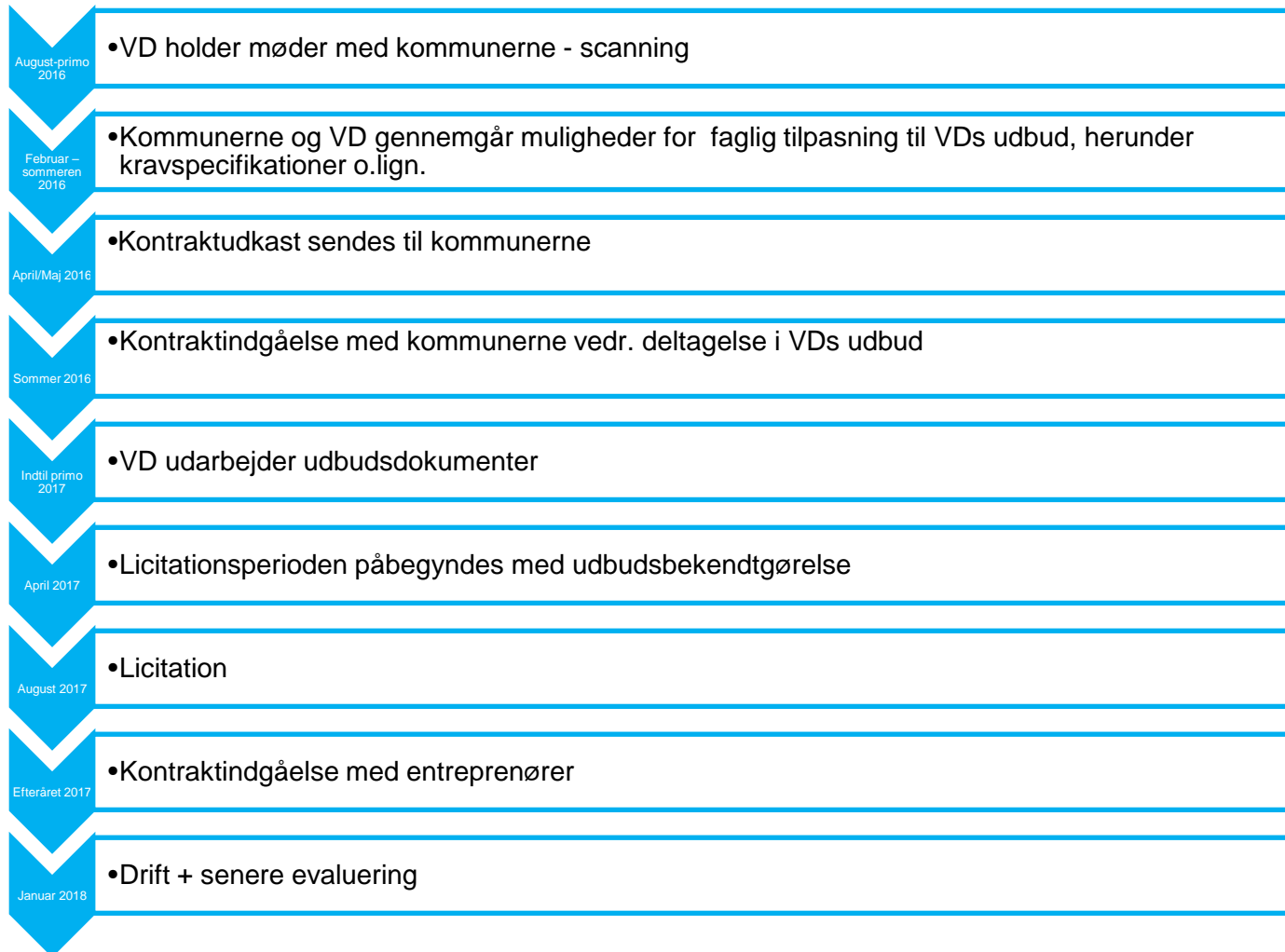
Deltagelse i VDs møder med kommunerne om Udbud 2017



Kommunernes tilkendegivelse om fælles udbud/indkøb



Udbuds proces 2016-2018



Paneldeltagere:

Kommuner:

- Jens Peter Sørensen, Skanderborg Kommune
- Helle Schou, Roskilde Kommune

Entreprenører:

- Michael Stisen, Arkil Vejservice
- Tonny Pedersen, Swarco
- **Vejdirektoratet:**
- Michael Ebbesen, Drift og Vedligehold, Vejdirektoratet
- Lene Krull, Trafikledelse, Vejdirektoratet

I. Før kontrakten:

Kommunerne og VD udbyder sammen. Hvad kan det få af overordnet betydning? Og hvordan kan udbuddet tilrettelægges og sammensættes, så det giver værdi for de enkelte udbydere samt for de tilbudsgivende?

Hvad kan det betyde for de politiske/forvaltningsmæssige beslutninger og budgetprocesser i kommunerne?

Er det mere optimalt set fra tilbudsgivers side, når der er flere veje med inden for samme geografiske område?

Skal der være ensartede serviceniveauer på hele det udbudte eller kan der differentieres? v/

- *Michael Ebbesen, Vejdirektoratet*
- *Jens Peter Langballe, Skanderborg Kommune*
- *Michael Stisen, Arkil Vejservice*

Muligheder med langsigtede perspektiver...

...dog også udfordringer og risici!

V/Michael Ebbesen, Vejdirektoratet

Muligheder - langsigtede perspektiver

- Mulighed for at skabe grundlaget for et værdiskabende og konkret samarbejde omkring D&V
- Mulighed for at udvikle markedet hvis vi sammen gør det "klogt" – synergi, volumen, priser
- Fælles/ensartet standard på de overordnede veje – til gavn for trafikanterne

Udfordringer og risici

- Udbud 2017 er selv på statsvejene en voldsom opgave -
 - 400-500 kontrakter (inkl. vinter)
- Skalering med kommuneveje giver en ny dimension
 - kræver holdbart og håndterbart koncept
- Begge parter er afhængige af vilje og politiske bevillinger
 - vi skal lykkes!

Udbud 2017 skal være **win-win** for
alle parter...

v/Jens Peter Langballe, Skanderborg Kommune

- Kommunernes opgave under forandring-paradigmeskifte
- Presses på ressourcer medfører reduceret kontrol af driftsopgaverne
- Øget opmærksomhed på egenkontrol og kommunikation

Kommunal deltagelse i Udbud 2017

ARKIL

v/Michael Stisen



Hvordan skrues det sammen

? Hvordan optimeres entreprenørens produktionsapparat med henblik på effektiviseringsgevinster

? Hvordan kan kontrakten skrues sammen så der sikres optimale priser



Hvordan skrues det sammen

- Geografi – der skal være sammenhæng
- Omfang (videst muligt) være kendt på forhånd
- Følge kontraktperioden
- Samme ydelser
- Samme elementer / elementbeskrivelser
- Samme tilstandskrav
- Samme KS og kontrol
- Og så skal niveauet være OK ved overdragelsen



I. Før kontrakten - Workshop:

Gruppen bruger indlægsholdernes oplæg som inspiration og drøfter hvad er de største muligheder/udfordringer:

- I. Emne: Før Kontraktindgåelse: Kommunerne og VD udbyder sammen. Hvad kan det få af overordnet betydning? Og hvordan kan udbuddet tilrettelægges og sammensættes, så det giver værdi for de enkelte udbydere samt for de tilbudsgivende? Hvad kan det betyde for de politiske/forvaltningsmæssige beslutninger og budgetprocesser i kommunerne? Er det mere optimalt set fra tilbudsgivers side, når der er flere veje med inden for samme geografiske område? Skal der være ensartede serviceniveauer på hele det udbudte eller kan der differentieres?

Drøftelse ved bordene i ca. 15 min:

II. Efter kontrakten:

Hvordan koordinerer vi de kontrakter, der går på tværs af VD og kommunegrænser?

- Skal det være fælles opfølgning eller hver for sig? Skal der faktureres samlet eller hver for sig mv.?
- Hvordan sikrer vi den fælles optimale håndtering m.h.p. bedst mulige priser?
- Hvordan sikrer vi styringen af et fælles udbud?

v/

- Lene Krull, Vejdirektoratet
- Helle Schou, Roskilde kommune
- Tonny Pedersen, Swarco Danmark AS

v/Lene Krull, Vejdirektoratet

- Samarbejde: Entreprisestyrernetværk – hvor VD er facilitator - tillidsbaseret
- Håndtering af entreprisen: Forskellige serviceniveauer, faste kontaktpersoner i geografiske områder, god dialog, udrykningstider.
- Fortolkning af udbudsgrundlag kan medfører forskellig håndtering. Jobmanager, gravetilladelser og kommunale systemer.
- VD har en særlig interesse – i det strategiske vejnet og omkørselsruterne... Evt. kun en entreprisestyrer her...

v/Helle Schou, Roskilde Kommune

- Lav pris er vigtig, men...
- Vi skal altid vide hvad der sker
- Kort leveringstid
- Løbende dialog, møder og fast kontaktperson
- Gensidig tillid
- System til håndtering af opgaverne?



SWARCO Danmark A/S

**Workshop Vejforum
3. december 2015 v/ Tonny Pedersen**

Efter kontraktindgåelse – hvordan sikrer vi opfølgning på opgaver der går på tværs af VD/kommunegrænser?



- Skal det være fælles opfølgning eller hver for sig?
 - Hver kunde for sig
- Hvordan sikre vi styring af et fællesudbud ?
 - Meget tæt samarbejde
 - Åbenhed
- Hvordan sikre vi den fælles optimale håndtering med henblik på bedst mulige priser?
 - Fælles og enkle tilbudslistes
 - Samme valg af produkter og ydelser
- Skal der faktureres samlet eller hver for sig mv.?
 - Hver for sig giver bedre overblik for de enkelte kunder

KEEP IT SIMPLE

II. Efter kontrakten - Workshop :

Gruppen bruger indlægsholdernes oplæg som inspiration og drøfter hvad er de største muligheder/udfordringer:

II. Emne: Efter kontraktindgåelse –Hvordan koordinerer vi de kontrakter, der går på tværs af VD og kommunegrænser? Skal det være fælles opfølgning eller hver for sig? Skal der faktureres samlet eller hver for sig mv.? Hvordan sikrer vi den fælles optimale håndtering m.h.p. bedst mulige priser? Hvordan sikrer vi styringen af et fælles udbud?

Drøftelse ved bordene i ca. 15 min:

Dialog med Panelet

Spørgsmål fra grupperne til panelet vedr. emnerne ...

I. Emne: Før Kontraktindgåelse: Kommunerne og VD udbyder sammen. Hvad kan det få af overordnet betydning? Og hvordan kan udbuddet tilrettelægges og sammensættes, så det giver værdi for de enkelte udbydere samt for de tilbudsgivende? Hvad kan det betyde for de politiske/forvaltningsmæssige beslutninger og budgetprocesser i kommunerne? Er det mere optimalt set fra tilbudsgivers side, når der er flere veje med inden for samme geografiske område? Skal der være ensartede serviceniveauer på hele det udbudte eller kan der differentieres?

II. Emne: Efter kontraktindgåelse –Hvordan koordinerer vi de kontrakter, der går på tværs af VD og kommunegrænser? Skal det være fælles opfølgning eller hver for sig? Skal der faktureres samlet eller hver for sig mv.? Hvordan sikrer vi den fælles optimale håndtering m.h.p. bedst mulige priser? Hvordan sikrer vi styringen af et fælles udbud?

Kommunal deltagelse i Udbud 2017

Opsamling og afrunding af Workshop på
Vejforum 2015
v/Michael Ebbesen

Tidsplan:

- 2015/2016:
- August-primo 2016: VD besøger kommunerne.
- December: Workshop på Vejforum 2015: Kommunernes deltagelse i VDs Udbud 2017.
- Februar – sommeren 2016: Fase II, hvor der sker en faglig gennemgang af kommunernes tilpasning til VDs Udbud, hvor der kan indgå kravspecifikationer o.lign.
- Sommer 2016: Kontraktindgåelse med kommunerne vedr. deltagelse i VDs udbud
- *Derefter følger kommunedeltagelsen VDs tidsplan for udbud indtil kontrakterne er indgået. Herefter overdrages kontrakterne til de respektive vejbestyrelser.*
-

Kommunal deltagelse i Udbud 2017

Kom godt videre..